

Communiqué de presse
Nantes, le 31 octobre 2007

Vecteur Plus : zoom sur les services destinés aux professionnels de la construction lors du salon BATIMAT 2007

Vecteur Plus, filiale du Groupe Moniteur, leader français de la veille commerciale sur les marchés publics et privés, sera présent au Salon BATIMAT, Salon International de la Construction, sur le stand du Groupe Moniteur, du 5 au 10 novembre. L'occasion pour Vecteur Plus de présenter à son cœur de cible, que sont les professionnels du BTP, ses packages dédiés au monde de la construction.

A chaque professionnel du BTP son service dédié

Les fabricants, artisans, négociants ou commerçants, qu'ils s'adressent aux particuliers, aux entreprises, aux architectes, bureaux d'études ou maîtres d'ouvrage sont concernés. Chaque client dispose ainsi d'un produit qui répond particulièrement à ses besoins et à ses cibles.

> **Le package ODH** cible les intervenants de projets de construction des particuliers : cheministes, piscinistes, cuisinistes, etc.

> **Le package prescription** cible les fabricants dont les produits sont utilisés dans la construction et qui souhaitent prescrire leurs produits auprès des architectes, bureaux d'études et maîtres d'ouvrages.

> **Le package prospection** cible les entreprises appartenant au monde du BTP ou proposant des produits ou services liés à tout projet de construction d'une entreprise ou collectivité.

Vecteur Plus présentera ces différents packages sur le stand du Groupe Moniteur du 5 au 10 novembre, allée centrale, face au Hall 5, Paris Expo, porte de Versailles.

Un petit-déjeuner dédié aux nouveaux services marketing

Vecteur Plus profitera également de l'occasion pour présenter lors d'un petit-déjeuner ses nouveaux services marketing, mis en place depuis le rachat en juillet 2007 de la société Comm Back, leader français des services de marketing direct destinés aux entreprises IT (bases de données et leads commerciaux). Alain Perez, fondateur de Comm Back animera ainsi un débat autour de la thématique « Faciliter et amplifier la prise de rendez-vous des commerciaux par les leads qualifiés et l'e-mailing ciblé ».

Ce petit-déjeuner aura lieu le vendredi 9 novembre.
En savoir plus et vous inscrire : marketing@vecteurplus.com.

A propos de Vecteur Plus

Créé en 1995, Vecteur Plus, filiale du Groupe Moniteur, est le leader français de la veille commerciale et de la détection d'appels d'offres publics et privés. Le groupe propose à ses 6 000 clients actifs des produits et services destinés à optimiser les forces de vente et la prospection commerciale. *Vecteur Plus, une filiale du Groupe Moniteur* www.vecteurplus.com

Contact presse

Claire-Anne Hervy claire-anne.hervy@vecteurplus.com - ligne directe : 02 51 11 26 89