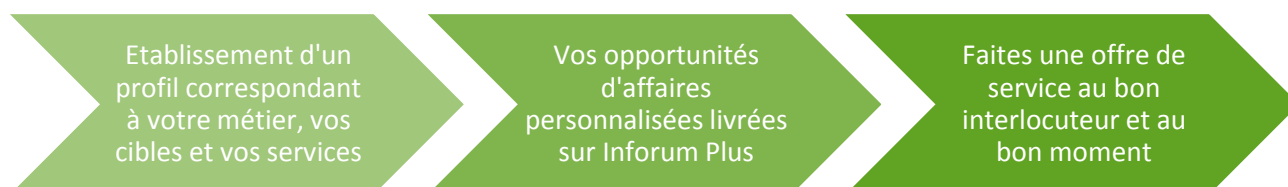


Projets privés qualifiés

Identifiez des prospects sur-mesure et améliorez votre taux de transformation

En identifiant les projets privés qui vous concernent et en les suivant à chaque stade jusqu'à leur achèvement, vous disposez d'une information à très haute valeur ajoutée pour identifier des prospects sur mesure. Vecteur Plus qualifie ces projets auprès des décideurs.

Qu'est ce que « Projets privés qualifiés » ?



Sourcing

210 000 appels téléphoniques passés pour qualifier 24 000 projets d'affaires privés.

Quelle information ?

Les « Projets privés qualifiés » Vecteur Plus sont **directement exploitables** par vos vendeurs. Grâce à une information précise sur tous les paramètres nécessaires à la conquête de vos futurs clients (nature du projet, nom du décideur, coordonnées, échéancier et particularités techniques), vos commerciaux **augmentent l'impact des visites en clientèle** et le chiffre d'affaires généré.

5 bénéfiques

- 1/ Vous êtes informé **avant vos concurrents** ;
- 2/ Vous avez connaissance **d'intentions d'achats réelles et d'opportunités avérées** ;
- 3/ Vous êtes informé en permanence de **projets adaptés à vos objectifs business** ;
- 4/ Vous prospectez **la bonne personne dans les bons délais** ;
- 5/ Vous augmentez votre **taux de transformation**.



Leader français de la veille commerciale, Vecteur Plus, filiale du Groupe Moniteur, fournit à ses 6 500 clients une information commerciale qualifiée leur permettant de développer et conquérir de nouveaux marchés.

5 millions d'informations traitées tous les ans - 350 collaborateurs - 17 années d'archives commerciales

En savoir plus sur le Groupe Vecteur Plus :

www.vecteurplus.com
0 811 56 12 34



Vecteur Plus
1 rue Galilée – 44 347 BOUGUENAI
Tél. 0 811 56 12 34 / Fax : 02 51 11 26 27
www.vecteurplus.com

GRUPE MONITEUR HOLDING