

LA NOUVELLE PRESCRIPTION : ANTICIPER & MAÎTRISER VOTRE MARCHÉ

Connaître en amont
les intentions d'investissement

Identifier les projets
et les donneurs d'ordre

Animer votre réseau
de vente

Recruter de nouveaux
partenaires

PRESCRIRE AVEC VECTEUR PLUS, C'EST

1

Être référencé
dans le cahier des charges
du donneur d'ordre

2

**Accompagner et
se positionner**
apporteur d'affaires
(artisans, distributeurs,
installateurs)

3

**Gagner en marge,
maîtriser sa croissance**
et consolider son
portefeuille

Une prescription efficace repose sur une information qualifiée et un positionnement au moment opportun :

Avant-projet pour être proactif dès les premiers signaux d'affaires,

Projets amont privés et publics qualifiés par téléphone pour être référencé dans le cahier des charges

Appels d'offres de travaux pour animer votre réseau

Attributions de marchés pour une veille clients et partenaires

Un outil de gestion de l'information commerciale dédié à la prescription pour gagner en efficacité

Un ciblage et un suivi de vos affaires sur mesure, Une **gestion des priorités** et une affectation des affaires facilitée

Une information sur les **tendances de marché** stratégiques : statistiques sur les principaux donneurs d'ordre, principales destinations d'ouvrages par région, etc.

Une veille de l'actualité des acteurs clés de vos marchés : négociants, concurrents ou partenaires privilégiés.



vecteurplus

L'ART DE L'INFORMATION QUALIFIÉE

GRUPE MONITEUR

vecteurplus.com, ou appelez directement le 0811 561 234 (appel non surtaxé)