

## TROIS PHASES DÉCISIVES POUR LIVRER VOTRE INFORMATION COMMERCIALE SUR MESURE

Nous étudions avec vous vos besoins pour établir votre **profil technique**. Nous définissons ensemble un **cahier des charges** indiquant vos **critères personnels de livraison** comme la fréquence, le support ou encore le découpage géographique.

1<sup>ERE</sup> PHASE :  
SOURCING.



Internet, infos presse,  
bases de données.

2<sup>EME</sup> PHASE :

QUALIFICATION



Dédoublonnage, enquête,  
qualification à chaque stade  
d'avancement du projet



PROFIL



Etude des  
besoins ...



3<sup>EME</sup> PHASE :  
FLUX D'INFORMATION CLIENT



Livraison d'une information  
conforme au cahier des charges  
via Inforum web, mail (fax).

QUI SOMMES-NOUS ?



Leader français de la veille  
commerciale, Vecteur Plus,  
filiale du Groupe Moniteur,  
fournit à ses 6500 clients une  
information commerciale  
qualifiée leur permettant  
de développer et conquérir  
de nouveaux marchés.

5 millions d'informations  
traitées tous les ans.  
300 collaborateurs.  
2 filiales : servomap Bordeaux  
et Comm'Back Lyon.

En savoir plus  
sur le Groupe Vecteur Plus :  
[www.vecteurplus.com](http://www.vecteurplus.com)

**0 811 56 12 34**