

## ANTICIPEZ LES BESOINS DE VOS FUTURS CLIENTS

Tout mouvement ou changement dans l'entreprise génère de **nouveaux besoins** : vous aurez une longueur d'avance pour **cibler et proposer la solution adéquate**.

Vecteur Plus vous fournit une **information très en avance** sur les **intentions d'achat de vos prospects** : les signaux d'affaires pour les entreprises prestataires de l'Industrie et des services.

### FICHE PRODUIT – VECTEUR PLUS ALERTES ÉCONOMIQUES

#### SOURCING :

Vecteur Plus identifie **50 000 signaux d'affaires** précurseurs par an : **investissements industriels, nouveaux produits, fusions-acquisitions ou sociétés en fort développement**.

#### SERVICE :

- 1/ Vous établissez avec nous un **profil qui correspond à votre métier, vos cibles et vos services** ;
- 2/ Nous vous livrons sur notre logiciel de gestion commerciale **Inforum Web** vos opportunités d'affaires personnalisées ;
- 3/ Vous pouvez faire une offre de services **au bon interlocuteur et au bon moment**.

#### QUELLE INFORMATION ?

Vous disposez de **tous les paramètres nécessaires à une prospection 100% utile** : résumé de l'évènement, identification des acteurs, rappel du contexte et échéance.

#### QUI SOMMES-NOUS ?



Leader français de la veille commerciale, Vecteur Plus, filiale du Groupe Moniteur, fournit à ses 6500 clients une information commerciale qualifiée leur permettant de développer et conquérir de nouveaux marchés.

5 millions d'informations traitées tous les ans.  
300 collaborateurs.  
2 filiales : servomap à Bordeaux et Comm'Back à Lyon.

En savoir plus sur le Groupe Vecteur Plus :

[www.vecteurplus.com](http://www.vecteurplus.com)

**02 51 11 26 26**

## 5 bénéfices immédiats

- 1 / Vous êtes informé **avant vos concurrents** ;
- 2 / Vous avez connaissance **des signaux de développement de vos prospects** ;
- 3 / Vous êtes informé en permanence de **projets adaptés à vos objectifs business** ;
- 4 / Vous prospectez **la bonne personne dans les bons délais** ;
- 5 / Et vous augmentez votre **productivité et le nombre d'opportunités de vos commerciaux**.