

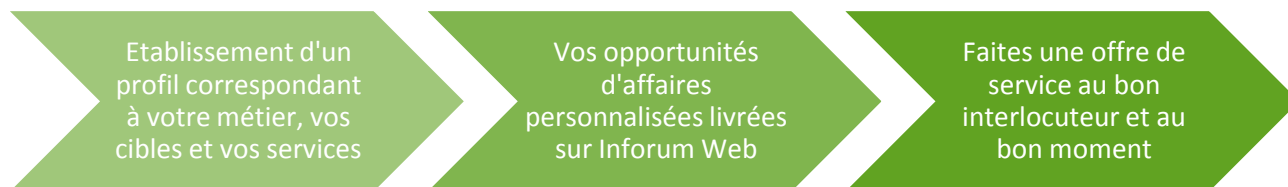
OPPORTUNITÉS D'AFFAIRES

ANTICIPEZ LES BESOINS DE VOS FUTURS CLIENTS

Tout mouvement ou changement dans l'entreprise génère de nouveaux besoins : vous aurez une longueur d'avance pour cibler et proposer la solution adéquate.

Vecteur Plus vous fournit une information sur les intentions d'achat de vos prospects : les signaux d'affaires pour les entreprises prestataires de l'Industrie et des services.

QU'EST CE QUE « OPPORTUNITÉS D'AFFAIRES » ?



SOURCING

Vecteur Plus identifie 7 500 opportunités d'affaires précurseurs par an : investissements industriels, nouveaux produits, fusions-acquisitions ou sociétés en fort développement.

QUELLE INFORMATION ?

Vous disposez de tous les paramètres nécessaires à une prospection 100% utile : résumé de l'évènement, identification des acteurs, rappel du contexte et échéance.

5 BÉNÉFICES IMMÉDIATS

- 1/ Vous êtes informé avant vos concurrents ;
- 2/ Vous avez connaissance des signaux de développement de vos prospects ;
- 3/ Vous êtes informé en permanence de projets adaptés à vos objectifs business ;
- 4/ Vous prospectez la bonne personne dans les bons délais ;
- 5/ Vous augmentez votre productivité et le nombre d'opportunités de vos commerciaux.



Leader français de la veille commerciale, Vecteur Plus, filiale du Groupe Moniteur, fournit à ses 6500 clients une information commerciale qualifiée leur permettant de développer et conquérir de nouveaux marchés.

5 millions d'informations traitées tous les ans - 350 collaborateurs - 15 années d'archives commerciales

En savoir plus sur le Groupe Vecteur Plus :

www.vecteurplus.com

0 811 56 12 34

Vecteur Plus
1, rue Galilée - 44 341 BOUGUENAIS
Tél. : 0 811 56 12 34 / Fax : 02 51 11 26 27
www.vecteurplus.com

GRUPE MONITEUR HOLDING