

Avantages et bénéfices clients

6 avantages exclusifs pour augmenter votre impact commercial

1/ 75 000 projets d'affaires privés identifiés par an

Une veille sur la presse économique et les permis de construire nous permet d'identifier des marchés privés en cours de formalisation.

2/ Plusieurs milliers de besoins et d'intentions d'achats qualifiés sur 13 secteurs d'activité

Des enquêtes complémentaires effectuées par téléphone lors du suivi de projets vous permettent de connaître les équipements prévus et les intentions d'achats.

3/ Une mutualisation des sources qui réduit significativement les coûts

La gestion des abonnements presse, les temps de lecture, le traitement des permis de construire, la gestion des bases de données ainsi délégués réduisent jusqu'à dix fois le coût de la prestation par rapport à l'interne.

4/ Une équipe de téléactrices pour enrichir l'information

Les décideurs sont contactés au téléphone individuellement pour chaque projet et interrogés sur ses principales caractéristiques.

5/ Une gestion de l'information optimisée grâce à Inforum Plus

Solution complète de gestion commerciale on-line, Inforum Plus vous permet de d'optimiser le traitement des informations fournies par Vecteur Plus.

6/ La personnalisation complète des critères de sélection

Un profil personnalisé est élaboré avec un chargé de clientèle pour vous donner l'assurance de recevoir uniquement l'information qui vous concerne.



Leader français de la veille commerciale, Vecteur Plus, filiale du Groupe Moniteur, fournit à ses 6 500 clients une information commerciale qualifiée leur permettant de développer et conquérir de nouveaux marchés.

5 millions d'informations traitées tous les ans - 350 collaborateurs - 15 années d'archives commerciales

En savoir plus sur le Groupe Vecteur Plus :

www.vecteurplus.com

0 811 56 12 34

Vecteur Plus
1 rue Galilée - 44 341 BOUGUENAI
Tél. 0 811 56 12 34 / Fax : 02 51 11 26 27
www.vecteurplus.com

GROUPE MONITEUR HOLDING