

AVANTAGES ET BÉNÉFICES CLIENTS

SIX AVANTAGES DÉCISIFS POUR AUGMENTER VOTRE IMPACT COMMERCIAL

① **75 000 PROJETS D'AFFAIRES PRIVÉS IDENTIFIÉS PAR AN**

Une veille sur la presse économique et les permis de construire nous permet d'identifier des marchés privés en cours de formalisation

② **PLUSIEURS MILLIERS DE BESOINS ET D'INTENTIONS D'ACHATS QUALIFIÉS SUR 13 SECTEURS D'ACTIVITÉ**

Des enquêtes complémentaires effectuées par téléphone lors du suivi de projets vous permettent de connaître les équipements prévus et les intentions d'achats

③ **UNE MUTUALISATION DES SOURCES QUI RÉDUIT SIGNIFICATIVEMENT LES COÛTS**

La gestion des abonnements presse, les temps de lecture, le traitement des permis de construire, la gestion des bases de données ainsi délégués réduisent jusqu'à dix fois le coût de la prestation par rapport à l'interne

④ **UNE ÉQUIPE DE TÉLÉACTRICES POUR ENRICHIR L'INFORMATION**

Les décideurs sont contactés au téléphone individuellement pour chaque projet et interrogés sur ses principales caractéristiques

⑤ **UNE GESTION DE L'INFORMATION OPTIMISÉE GRÂCE À INFORUM WEB**

Solution complète de gestion commerciale on-line, Inforum web vous permet de d'optimiser le traitement des informations fournies par Vecteur Plus

⑥ **LA PERSONNALISATION COMPLÈTE DES CRITÈRES DE SÉLECTION**

Un profil personnalisé est élaboré avec un chargé de clientèle pour vous donner l'assurance de recevoir uniquement l'information qui vous concerne