

Nantes, le 22 septembre 2011

## **Vecteur Plus lance le premier outil de gestion commerciale dédié aux professionnels du BTP : Inforum Plus BTP**

**Les professionnels de la construction et du BTP disposent enfin d'un outil de gestion commerciale clés en main alimenté quotidiennement par de nouveaux projets.**

### **Inforum Plus BTP, un outil contenant - contenu**

Inforum Plus BTP est une plate-forme dédiée accessible en ligne. Cette solution complète permet de consulter, gérer et analyser en temps réel tous les projets livrés par Vecteur Plus (les appels d'offres publics, concours de maîtrise d'œuvre, projets privés, attributions de marché, base de contacts collectivité mise à jour...). Cette interface personnalisable, permet également d'intégrer les informations propres à chaque entreprise, procurant ainsi une vision synthétique des affaires en cours et des différents intervenants (maitre d'ouvrage, bureaux d'étude, maitre d'œuvre..)

### **Faciliter les relations avec ses partenaires, associés, co-traitants et sous-traitants**

Accès à l'historique client, comptes-rendus de rendez-vous ; **Inforum Plus BTP** permet de relier en un clic ses affaires à l'ensemble des intervenants concernés et ainsi de mener des actions concrètes de suivi et de fidélisation.

L'option de ciblage multi-critères permet de trier ses affaires par type de sociétés, chiffre d'affaires, secteur géographique ou selon l'état d'avancement du projet.

Une fois leur rapport d'activité paramétré, les professionnels du BTP pourront visualiser en temps réel les retombées des actions commerciales menées.

### **Une application adaptée aux professionnels du BTP**

Inforum Plus BTP s'adapte à la terminologie métier et à l'organisation des professionnels du BTP. Grâce à son mode SAAS (accès via Internet à une application personnalisée), cette solution clés en main évite d'investir dans une architecture complexe. Son faible coût par utilisateur s'adapte à la taille et l'organisation de l'entreprise et permet de détecter immédiatement de nouveaux projets.

### **Répondre aux marchés publics dématérialisés**

A la veille de la nouvelle réglementation sur la dématérialisation des marchés publics intervenant en janvier 2012, Vecteur Plus propose une solution d'aide en ligne à la constitution du dossier de réponse dématérialisée. Via Inforum Plus, Vecteur Plus propose un module de réponse permettant aux entreprises candidates d'optimiser en interne le traitement numérisé de la réponse aux Appels d'offres.

**En savoir plus sur les fonctionnalités d'Inforum Plus BTP :**

<http://www.vecteurplus.com/solutions/gestion-commerciale/inforum-plus-btp.php>

**A propos de Vecteur Plus :**

Créée en 1995, Vecteur Plus, située à Nantes, est leader dans le domaine de l'information commerciale qualifiée et de la veille stratégique. A ce jour, Vecteur Plus dispose de la confiance de plus de 6 500 clients qui ont optimisé leur performance commerciale grâce aux services de veille et de collecte des projets d'affaires organisée par Vecteur Plus. Aujourd'hui, la société développe de nouveaux produits et services destinés à accompagner les entreprises dans leur développement commercial et la définition de leur stratégie : anticiper les marchés de demain, détecter les opportunités business, piloter ses forces de vente et comprendre finement les tendances de leur marché

**Contact presse**

Service marketing - [marketing@vecteurplus.com](mailto:marketing@vecteurplus.com) - Ligne directe 02 51 11 26 89 - [www.vecteurplus.com](http://www.vecteurplus.com)